

Pilz Belgium - Account Manager Machine Safety Projects regio Vlaanderen

Jouw taken en verantwoordelijkheden

Wil jij mee aan de sales-kar trekken van een **gevestigde waarde** in de **veilige automatisatie**? Voel jij je helemaal thuis in een **familiale en ondersteunende werkomgeving**? Ben je klaar om de sales-targets helemaal te verpletteren, samen met je gedreven sales-collega's?

Lees dan zeker verder, want dan hebben wij misschien wel **dé carrière-opportunititeit voor jou!**

We kijken ernaar uit om samen met jou onze missie te verwezenlijken: **"We Save Lives"**.

Naast de verkoop van hardware (PLC's, sensoren, relais, ...) zijn we bij Pilz ook breed bekend in de markt voor onze **Machine Safety consulting projecten**, die ons 15-koppig Services Team voor hun rekening nemen.

In deze projecten begeleiden we onze klanten doorheen de volledige **Safety Lifecycle**, of specifieke delen daarvan. We starten met een grondige **risicoanalyse**. Daarna werken we een **conceptoplossing** uit, die we vervolgens omzetten in **engineering en programmatie**. Voor de installatie van de systemen werken we samen met onderaannemers, waarvan wij de werkzaamheden opvolgen. Voordat het systeem in gebruik genomen wordt, coördineren we de **validatie** van de systemen. Daarnaast **volgen we ook na oplevering** van het beveiligingssysteem **op** of het naar behoren functioneert en sturen we bij waar nodig.

Jouw taken en verantwoordelijkheden

Als Account Manager Machine Safety Projects krijg je de opportuniteit om **dé drijvende kracht** te zijn achter het binnenhalen van mooie projecten in Vlaanderen:

- **Samen met het sales team** zorg je ervoor dat het services team zich geen seconde verveelt.

- Je doet **sales bezoeken** en je bent **verantwoordelijk voor het volledige salesproces**.
- **Je maakt offertes op van A tot Z**, waardoor je instaat voor de tijdsinschatting, de juiste selectie van de Pilz componenten en de rondgang met onderaannemers.
- **Een sterke lange termijn relatie met onze klanten** vinden we cruciaal, dus je krijgt ruimschoots de tijd om vinger aan de pols te houden bij onze klanten en om de lopende projecten op te volgen. Je bent hierin dé liaison tussen de contactpersonen bij de klant en onze eigen Projectingenieurs.
- Je beantwoordt **telefonische en schriftelijke vragen van klanten** over de diverse projecten.
- Uiteraard houd je ook ons klantenbestand binnen onze **CRM-software** up-to-date.

Wat wij bieden

Bij Pilz Belgium zijn we met **32** mensen, die in een **collegiale en familiale sfeer** samenwerken met elkaar. Als safety ambassadeur begeleiden we al sinds 1995 zeer uiteenlopende, grote en kleine klanten in het **veilig maken en automatiseren van hun machines, processen en productielijnen**. We zijn de Belux afdeling van Pilz International (3200 medewerkers), een Duits familiebedrijf dat al bestaat sinds 1948, en dat ondertussen een wereldspeler is geworden in veilige automatisering.

Waar je bij ons op kan rekenen:

- Een stabiele en boeiende functie met veel **autonomie en vrijheid**.
- Je doet bezoeken bij **heel diverse sectoren** (van de voedingsindustrie tot afvalverwerkende bedrijven).
- Je kan bij je collega's terecht voor **hulp en ondersteuning**, dit binnen België, maar ook binnen Pilz International.
- Je komt in een bedrijf terecht waar je **volledig jezelf mag blijven**, zonder bureaucratie, 'politics' en gedoe, maar mét inspraak en de mogelijkheid om verantwoordelijkheid te nemen.
- Uiteraard zit je bij ons financieel ook prima. Je krijgt een **sterk verloningspakket** met daarin groeps- & hospitalisatieverzekeringen, bedrijfswagen, laptop, gsm, ...
- Je bent uiteraard veel op de baan doorheen Vlaanderen en vliegt regelmatig binnen in het BeLux hoofdkantoor in Gent. je krijgt de mogelijkheid om **gedeeltelijk thuis te werken**.
- Een **afwisselende job** met een binnendienst gedeelte én de vrijheid om op pad te gaan en klanten te leren kennen.

We hechten heel veel belang aan de volgende **waarden**. Vind jij die dingen ook belangrijk? Dan gaan we het waarschijnlijk goed kunnen vinden met elkaar!

- We zijn een echte **partner** voor onze klanten. We denken mee en durven breed te kijken. We zijn er om een oplossing te vinden samen met de klant, niet om gewoon onze checklists af te lopen.
- We zijn **gepassioneerd**: We doen wat we doen met veel goesting.
- We nemen **initiatief** en kijken vooruit, om opportuniteiten te zien en eventuele problemen te snel af te zijn.
- We zijn **open en eerlijk** voor elkaar en voor onze klanten, en altijd op een hulpvaardige en respectvolle manier.

Wie wij zoeken

Heb je veel zitten knikken tijdens het lezen van de tekst hierboven? Grote kans dan dat er een klik zal zijn tussen jou en ons! Hieronder nog een aantal **vaardigheden** die belangrijk zijn in deze functie:

- Je hebt een **Bachelor of Masteropleiding** op zak in een technische richting (Elektromechanica, Elektronica, ...), of je hebt een **gelijkwaardige ervaring** opgedaan doorheen je carrière.
- Je hebt reeds **sales ervaring of je bent gedreven om de markt te verkennen**.
- Je bent een **echte relatiebouwer** die goed kan **luisteren** naar je klanten. Op basis van de input van je klant, en in samenwerking met je collega's, kan je de juiste technische oplossing voorstellen.
- Je bent **positief en optimistisch** ingesteld en je houdt van een **open communicatie**.
- Je neemt graag **initiatief** en houdt van **verantwoordelijkheid**.
- Je hebt een **hands-on** mentaliteit en kan **prioriteiten** stellen.
- Je bent een **teampayer**: "The strength of the team is each individual member. The strength of each member is the team"
- Je kan vlot overweg met Microsoft 365.
- Je spreekt en schrijft vlot **Nederlands** en kan professioneel communiceren in het **Engels**.

Geïnteresseerd?

Solliciteer dan snel! Heb je vragen, stuur ze gerust per mail (jobs@pilz.be), of neem contact op met Els Brisau (HR & Financial Controller, 09 321 75 70).

<https://www.pilz.com/nl-BE>