

OXIDA

Technical HR-Experts

Vacature: International Key-Accountmanager

Functie:

- Als internationale Key Accountmanager vertegenwoordigt u het bedrijf en onderhoudt u contacten met de klant.
- Je draagt de firma uit naar klanten en fungeert als intermediair tussen bedrijf en klant.
- Je realiseert diverse kwalitatieve en kwantitatieve doelstellingen, zoals opmaken van een accountplan, sales en marge budgetten.
- Je verzamelt gestructureerd marktinformatie (klanten & concurrenten) en ontwikkeld voortdurend initiatieven m.b.t. het marktaandeel te vermogen.
- Je bouwt en onderhoudt contacten op verschillend hiërarchische niveaus met retailers, distributeurs als pureplayers.
- Je volgt zowel de kwantitatieve als kwalitatieve doelstellingen van uw klanten, via business reviews, en communiceert proactief binnen de onderneming.
- Je analyseert en bespreekt de noden en problemen van klanten, definieert snel de wensen en presenteert correcte en klantgerichte oplossingen.
- Je bent verantwoordelijk voor de omzet en marge binnen uw geografisch gebied en marktsegmenten.
- Je rapporteert proactief en gestructureerd aan de sales manager.

Profiel:

- Je beschikt minimaal over een bachelordiploma met praktische ervaring in een sales omgeving.
- Je hebt affiniteit met techniek
- Je communiceert vlot en constructief met interne en externe klanten
- Je bent een geboren netwerker
- Je bent gericht naar objectieven en resultaten en weet tegelijkertijd klantgericht op te treden en een goede relatie op te bouwen
- Je bent zelfstandig, assertief en werkt pro-actief
- Je bent bereid om minstens 40% te reizen binnen Europa.
- 3 taligheid, NI, fr en Eng is een vereiste, een extra taal is een voordeel.

Aanbod:

- Aantrekkelijke verloning.

Interesse in deze vacature? Aarzel niet langer en stuur je CV naar info@oxida.be

Sint-Pieterskaai 72/1

8000 Brugge

T 050/619.381

F 050/619.389

www.oxida.be