



# REGIS CONSULT

— Matching Expectations —

## Sales Engineer

- *Vakgebied:* Sales & Marketing
- *Dienstverband:* Tijdelijk
- *Locatie:* Antwerpen (Antwerpen, Oost-Vlaanderen, Brussel)
- *Referentie:* 6042
- *Datum:* 16-01-2018

Probeer je steeds het beste uit een klantenrelatie te halen? Heb je een sterke technische achtergrond en sterke commerciële capaciteiten? Dan ben jij de Sales Engineer die wij zoeken om ons team van consultants te vervolledigen!

Onze unit Industrie & Energie is op zoek naar meerdere Sales Engineers voor verschillende regio's in Vlaanderen, o.a. Antwerpen, Gent, Brugge, Brussel, Hasselt en Geel.

### De taken en verantwoordelijkheden

Als Sales Engineer ben je verantwoordelijk voor:

- het bieden van technische oplossingen bij klanten.
- het onderhouden de bestaande klantenportefeuille en je neemt contact op met mogelijke nieuwe klanten.
- het goede contact alle klanten waarin je ook een adviserende rol speelt.
- het optreden als buffer tussen de eindklant en de engineers en consultants.

### De profielkenmerken

Als Sales Engineer heb je:

- minstens een bachelordiploma in een technische richting.
- een passie en grote interesse voor de saleswereld en techniek.
- een sterke commerciële feeling en kan je op een correcte manier met klanten converseren.
- een grondige kennis van het Nederlands en Engels.

Je kan zelfstandig aan de slag gaan en je neemt je verantwoordelijkheid. Je bent sociaal aangelegd en je bent flexibel.

### De organisatie

Regis Consult is als specialist in vaste en tijdelijke jobs binnen de technische sector je aangewezen partij om mee samen te werken. We trachten als partner voor jou de geschikte job te vinden in lijn met je job- en salarisverwachtingen. Bovendien zijn onze kantoren in Antwerpen en Gent goed bereikbaar en staat de deur steeds open voor een goed gesprek.

Voor deze functie kom je als projectmedewerker (of als zelfstandige) vast in dienst bij Regis Consult. Je kan rekenen op een correcte opvolging door je eigen consultant die je zal begeleiden tijdens je loopbaan en waarbij je terecht kan voor vragen of opmerkingen. Wanneer je projectbaan ten einde loopt, zoeken we in samenspraak met jou naar een nieuwe uitdaging.

Wij vinden arbeidsvreugde even belangrijk als verloning, daarom nodigen wij je op regelmatige basis uit op een van onze evenementen. Zo kom je in contact met gelijkgestemden uit de sector en blijft de balans tussen werk en privé in evenwicht.

## Het aanbod

Wij bieden je:

- een boeiende werkgever met een open, no-nonsense aanpak in volle expansie en toekomstmogelijkheden.
- een aantrekkelijk salaris aangevuld met extralegale voordelen zoals een firmawagen.
- een afwisselende functie met ruimte voor initiatief.
- de mogelijkheid om deel uit te maken van een consultantteam met technische expertise en waarmee je regelmatig in contact komt.
- interessante projecten in lijn met je job- en salarisverwachtingen.

## Interesse in deze job?

Neem contact op met:



## Abby El Aissati

Sales Consultant

[abby@regisconsult.be](mailto:abby@regisconsult.be)

[+32 3 355 33 68](tel:+3233553368)