

Inside Sales Officer

- 9810 Nazareth, België
- Voltijds

Beschrijving van het bedrijf

Eurofins Scientific is een internationaal "life sciences" bedrijf. Het netwerk van Eurofins bedrijven biedt haar klanten in diverse sectoren een uniek aanbod van analytische testen en diensten om het leven en onze omgeving veiliger, gezonder en duurzamer te maken. Wat je eet, het water dat je drinkt, jouw noodzakelijke medicijnen? Eurofins laboratoria werken samen met de grootste bedrijven ter wereld om ervoor te zorgen dat de producten die zij leveren veilig zijn, hun ingrediënten authentiek zijn en de etikettering nauwkeurig is.

De geaccrediteerde laboratoria van **Eurofins Milieu** bieden in België een uitgebreid pakket aan chemische, fysische en biologische analyses in alle milieu matrices. Door jarenlange ervaring heeft zij uitvoerige kennis op het gebied van zowel routinematige analyses als niet standaard analyses waaronder analyses van bijzondere verbindingen en microverontreinigingen. Eurofins is marktleider op het gebied van specialistisch onderzoek; opdrachtgevers zijn onder meer waterkwaliteitsbeheerders, provinciale en gemeentelijke overheden, milieu-adviesbureaus, industrie en aannemers. Het Eurofins Milieu team bestaat uit gemotiveerde deskundigen en verzorgen het traject van monstername tot aan de digitale rapportage van de analysesresultaten. De activiteiten vinden voornamelijk plaats in de vestiging in Nazareth (Gent).

Functieomschrijving

Als **Inside Sales Officer** speel je een belangrijke rol voor onze nieuwe en bestaande klanten. Je maakt deel uit van onze grotere commerciële organisatie en werkt heel nauw samen met de Account Managers.

- Je ondersteunt de Account Managers door offertes administratief voor te bereiden en op te volgen.
- Binnen jouw klantenportefeuille (B/C segment) neem je zelf het voortouw in sales. Je detecteert de noden van de klant en op basis van deze informatie maak je een offerte.
- Je ondersteunt het sales team in het implementeren van een prijsstrategie.
- Je doet het aankoopbeheer van analyses bij diverse leveranciers.

Functie-eisen

- Je bent in het bezit van een hoger diploma in een wetenschappelijke richting (chemie).
- Je bent computervaardig en kan vlot overweg met MS-Office en CRM.
- Een eerste ervaring is een pluspunt, maar geen vereiste. Overtuig ons van jouw commerciële skills!
- Je bent klantgericht, hebt aandacht voor kwaliteit en hebt een sterk probleemoplossend vermogen.
- Je spreekt vlot Nederlands en Frans met een goede kennis van het Engels.

Aanvullende informatie

- Een uitdagende werkomgeving binnen een ambitieuze, internationale en sterk groeiende organisatie
- De mogelijkheid om je verder te ontwikkelen
- Een marktconform salaris en goede secundaire voorwaarden
- Een team met enthousiaste en gedreven collega's