## External Sales Engineer (m/v)

### Omschrijving

### Het takenpakket van de External Sales Engineer wordt bepaald in nauw overleg met de Sales Director aan wie hij rapporteert en omvat onder andere volgende verantwoordelijkheden:

### - Het beheren van een klantenportefeuille in de regio Kempen-Limburg voor het totale TROX productengamma

###  - Projectopvolging verzekeren binnen de eigen klantenportefeuille

### - Opportuniteiten identificeren door proactief installateurs en studieburelen te contacteren en te bezoeken

### - Selecties maken voor A en B klanten en opvolging hiervan verzekeren

### - Prijsnegotiaties voeren met installateurs

### - Projectopvolging in CRM systeem

### - Evoluties, tendensen binnen de Belgische markt communiceren naar de directie

### Profiel

Je hebt minstens een Bachelordiploma op zak in een technische of wetenschappelijke richting. Je hebt bij voorkeur ervaring in de HVAC sector (Verwarming – Ventilatie – Klimaattechniek). Je bent Nederlandstalig en je kan je vlot uitdrukken in het Frans. Kennis Engels en/of Duits betekenen een mooie troef. Je kan goed overweg met de gangbare MS Office toepassingen.

Je bent commercieel ingesteld en je houdt enorm van klantencontacten. Je bent goed georganiseerd en punctueel. Je houdt ervan om intiatief te nemen en je werkt graag zelfstandig. Schuilt er een echte problem solver in jou? Dan ben jij de persoon waar naar wij op zoek zijn!

### Aanbod

We bieden een interessante en uitdagende job met doorgroeimogelijkheden aan, een hoge mate van autonomie en dit in een dynamisch bedrijf met 50 jaar ervaring op de Belgische markt. Naast een competitief salaris bieden wij een aantrekkelijk pakket aan van extralegale voordelen waaronder een bedrijfswagen. Na een inloopperiode is gedeeltelijke home-office bespreekbaar. Het betreft een job met een contract van onbepaalde duur op voltijdse basis.

### Interesse?

Aarzel dan niet om jouw curriculum vitae samen met je motivatiebrief per mail te sturen naar: TROX Belgium – ter attentie van Mevr. Stefanie Standaert – s.standaert@trox.be