



Technical Project Sales Executive

Deel je graag je technische kennis? Ben je een problemsolver? Hou je van complexe uitdagingen? Bezit je een flinke portie overtuigingskracht? Zin om je talenkennis verder te ontwikkelen? Hou je van reizen?

Master ICT/Software met interesse in Project Sales of Master Handelswetenschappen/TEW/Handelsingenieur met interesse in software, techniek & Project Sales.

Jouw job als Technical Project Sales Executive ?

- Vanuit een vernieuwd kernteam bouw je mee aan de expansievisie van ARDIS[®], die na de recente generatiewissel met ambitie, daadkracht én de nodige middelen wordt doorgevoerd.
- Je bent verantwoordelijk voor het beheer en de omzet(groei) van bestaande en nieuwe klanten in de houtsector.
- Je detecteert actuele en toekomstige behoeften, strategische plannen en objectieven van klanten.
- Na de behoefteanalyse en de solution bespreking met de klant, het opstellen van een implementatieplan en de effectieve verkoop-closing, kan het sales team rekenen op een senior operations team dat de opdracht daadkrachtig en professioneel oplevert.
- Jouw klanten bevinden zich hoofdzakelijk in Benelux en omliggende landen. In functie van jouw persoonlijke affiniteit, ervaringen of voorkeur is het tevens mogelijk om focus te leggen op ruimere specifieke geografische regio's.
- Regelmatig reizen doorheen Europa, de resterende tijd op kantoor in Aalter.
- Klanten en prospecten zijn Nederlands-, Engels- en Frans- of Duitstalig.
- Je hebt de mogelijkheid om mee te groeien met de onderneming, zowel horizontaal als verticaal.

Jouw resultaatsgebieden?

- Bestaande klanten actief bewerken en opvolgen en extensies op bestaande software verkopen. Upgrade naar de nieuwste versie, (her)nieuwen upgrade contracten alsook het in kaart brengen van mogelijke andere software-oplossingen waar interesse voor is.
- Prospectie en opvolgen van leads om nieuwe klanten in de houtsector aan te trekken.
- Je werkt nauw samen met de andere afdelingen en houdt uw focus op de verkoop.

Jouw profiel als Technical Project Sales Executive?

- Je behaalde een Bachelor of Master diploma.
- Je beheerst voldoende Nederlands, Engels en Frans of Duits om zelfstandig contracten af te sluiten.
- Engels is een basisvereiste gezien het internationale karakter van het bedrijf en de sector.
- Je kan zeer goed overweg met PC en de standaard pakketten Word, Excel en PowerPoint.
- Jouw commerciële ingesteldheid en dynamiek typeert je.
- Je beschikt over technisch inzicht om vragen van productiebedrijven te vertalen naar software-noden in ons standaard product.
- Je voornaamste eigenschappen zijn oplossingsgericht, dynamisch, open en flexibel.
- Je weet wanneer collega's te betrekken, bent kostenbewust en neemt verantwoordelijkheid.
- Je bent innemend en overbrugt tegenstellingen.
- Je vindt het belangrijk om de meerwaarde van onze oplossing voor de klant scherp te stellen.
- Een eerste ervaring in verkoop en prospectie van software en/of technologie in een B2B omgeving is een grote meerwaarde.
- Enige notie van versnijdingsmachines in de hout-, kunststof, of metaalindustrie is een pluspunt.

Wat biedt ARDIS® jou?

- Een gerenommeerd Belgisch scale-up software-bedrijf met klanten wereldwijd.
- Een uitdagende job vol variatie en eigen inbreng. Een job mét impact!
- Tal van stimulerende ontwikkelings- en doorgroeimogelijkheden op maat van je eigen skills en interesses.
- Dankzij korte communicatielijnen, kan het snel gaan.
- Ondersteuning door top verkopers met de mogelijkheid om autonoom verder te bouwen op de reeds bestaande organisatie met een enorm groeipotentieel en -ambitie.
- Je maakt deel uit van een internationaal jong team van toegewijde talenten, gepassioneerd in het werk en daarbuiten, en klaar om veel nieuwe collega's te verwelkomen. Familiale sfeer en gezelligheid zijn belangrijk bij ons.
- We bieden inhouse ontwikkelde top notch software oplossingen binnen een zeer specifieke niche, waardoor je als verkoper de beste kwaliteit kan aanbieden.
- Een mooie verloning met tal van extralegale voordelen, centrale ligging, filevrije groene werkomgeving, ...
- Mogelijkheid tot variable verloning op maat van jouw voorkeur.