

Als **technical sales** bij Actemium sta je in voor advies naar **industriële klanten** in het domein van de **discrete machine & logistieke automatisatie**. Op een inspirerende & technisch creatieve wijze overtuig je klanten van ons innovatief & multidisciplinair projectaanbod. Je **begroot de kosten en toets de haalbaarheid** af. Je overtuigt je klant van de meerwaarde van je oplossing. Om je doelstellingen te realiseren werk je nauw **samen je collega project engineers** en de medewerkers in de projectteams. Je bent het **aanspreekpunt** naar de klant en behoudt de **eindverantwoordelijkheid**.



TECHNICAL SALES ENGINEER

Wat ga je doen?

- Overleg met klanten over functionaliteit en technische oplossing.
- Prijscalculatie en technisch uitwerken van offertes.
- Inwinnen van informatie binnen het eigen team, leveranciers en contractors.
- Commerciële opvolging en negotiatie bij de klant.
- Coachen van tijdelijke projectteams.
- Conceptuele uitwerking van projecten in offertefase.
- Verder uitbouwen van de business door stappen te ondernemen in het zoeken naar nieuwe opportuniteiten bij onze industriële klanten.
- Actief participeren in het opstellen van een jaarlijks strategisch plan voor de verdere groei van de business unit.
- Onderhouden en verder uitbouwen van een professioneel netwerk met klanten en strategische leveranciers.

Dit breng jij mee:

- Master elektriciteit, elektronica of elektromechanica
- Ervaring in automatisatieprojecten in een industriële omgeving is mooi meegenomen
- Initiatiefnemer, technisch creatief, adviesvaardig en klantgericht
- Goeie kennis Nederlands en Engels; kennis Frans is een plus
- Flexibel om je te verplaatsen naar onze klanten in België

What's in it for you?

Actemium maakt deel uit van de sterke groep VINCI Energies

Focus op innovatie

Teamwork, **autonomie en persoonlijke ontwikkeling**

Duidelijke **loopbaanpaden** met doorgroeimogelijkheden

Een aantrekkelijk **verloningspakket** firmawagen, bonus en andere extralegale voordelen (maaltijdcheques, ecocheques, gsm abonnement, onkostenvergoeding, groeps- en hospitalisatieverzekering)

Verlof en werkuren: Glijdende werkuren; 12 ADV-dagen; geen collectieve sluiting

Een waardengedreven organisatie met aandacht voor **mens, maatschappij en duurzaamheid**

Tal van initiatieven rond **kennisdeling, sportieve, culturele en familiale activiteiten**

Stuur je cv naar lene.coeman@actemium.com. We leggen de nadruk op persoonlijk contact en het gesprek. Meer info? www.actemium.be